

LES CHANE THO WOR, BIJOUTIERS ATYPIQUES ET... TALENTUEUX

Installé à La Réunion, ce couple de bijoutiers plein de talents présente de nombreuses facettes atypiques. Créatifs, commerçants, communicants... ils exposeront au Carrousel du Louvre début décembre. Pour eux la Fédération Nationale HBJO est un lien indispensable et efficace. Nous les avons rencontrés au salon Bijorhca en septembre.

CRÉATEURS DU BIJOU VOUVE

Pour le bijou vouve, tout a commencé en 1991 quand Charles Chane Tho Wor a remporté le concours « La Réunion, une île, un bijou » organisé en partenariat par la Chambre de Métiers et l'Office de Tourisme. Le jury grand public l'a désigné lauréat pour son collier en or représentant une Vouve, nasse pour pêcher les bichiques, des alevins très prisés en cuisine... Charles Chane Tho Wor est créatif, son épouse est commerciale. Ils ont déposé le bijou vouve. Le tandem a développé cette création en petits bijoux en or. Puis en 1997, ils ont créé le collier vouve joaillier. L'été dernier, ils ont lancé leur catalogue VPC trilingue. Ils vont ouvrir un site internet - www.bijouvouve.com - pour commercialiser cette collection désormais composée de 35 références de bijoux en or, de 115 euros à 3 645 euros, dont un tiers est accompagné de perles ou diamants.

En 2004, Charles Chane Tho Wor a participé avec 420 artisans au « Salon du fait main » organisé par le Conseil Général de La Réunion pour promouvoir l'artisanat. Il a été sélectionné pour exposer au Carrousel du Louvre du 8 au 12 décembre prochain. Un des objectifs de sa visite à Bijorhca 2004 était de dénicher des outils lui permettant d'augmenter sa productivité afin de ne pas refuser de vente lors de ce salon parisien. Beau parcours pour cet électronicien venu à la bijouterie un peu par hasard... Après avoir travaillé en métropole où il a ren-



contré son épouse, il est rentré sur son île. Là, il a transformé le commerce alimentaire de son père en magasin d'électronique. Démarchés par des représentants en gourmettes argent, les époux Chane Tho Wor ont proposé leurs premiers bijoux... à côté de l'électronique. Puis en 1979, ils ont créé la SARL l'Or et l'Argent consacrée exclusivement à la bijouterie horlogerie. Dès le début, Charles a suivi des stages de reconversion chez des fabricants (H. Gringoire...), à la Chambre de Métiers, à l'Institut de bijouterie de Saumur...

ORGANISATEURS DES PREMIÈRES EXPOS DE BIJOUX À LA RÉUNION

La bijouterie l'Or et l'Argent a la réputation de « faire du beau » sur l'île de La Réunion. Christiane Chane Tho Wor propose des bijoux « niches, différenciateurs » pour le plus grand plaisir de ses clientes. La famille Chane Tho Wor se rend en métropole 3 à 4 fois par an. Elle y visite les salons Bijorhca et Print'or. De temps en temps, elle se rend au salon de Bâle.

Chaque membre est complémentaire. Papa à l'atelier ; maman aux achats et à la gestion ; Christèle, la fille aînée est res-

pensible des ventes et de la décoration ; Karenne, la cadette, fait profiter la société de ses talents de communicatrice. C'est ainsi que l'Or et l'Argent a organisé la première exposition de joaillerie sur l'île en 2001 en accueillant Marie Michaud, créatrice lyonnaise. Grand succès !

En 2002, M^{me} Chane Tho Wor a monté la première exposition de perles à La Réunion en partenariat avec la maison Schmittgall, une opération largement médiatisée : spot TV, avant-première dans un hôtel luxueux de Saint-Denis, puis exposition-vente dans le magasin avec animation tahitienne. Nouvel événementiel en 2003 avec la concession BMW de l'île lors de journées portes-ouvertes.

En 2000, les époux Chane Tho Wor ont saisi l'opportunité de s'implanter dans un centre commercial tout neuf, toujours à Saint-Benoît (Nord-Est de l'île) : horaires d'ouvertures étendus, sécurité

accrue... En cela aussi ils sont atypiques sur leur île, où ils se positionnent comme les bijoutiers n° 2. ■



Que vous apporte la Fédération Nationale HBJO ?

- « un lien avec la profession et avec la métropole »
 - « Notre objectif est d'être toujours au top, de se tenir performants » explique Christiane Chane Tho Wo « Carole Grosuésy, Déléguée Générale de la Fédération, sait me donner rapidement les informations que je cherche. Dernièrement, elle m'a orientée pour trouver des vitrines pour une exposition. Ma fille et moi avons suivi des formations Commerce et Techniques HBJO. Sur le stand de la Fédération au salon Bijorhca, j'ai bénéficié d'un mini audit point de vente par Pierre Burnet : j'avais apporté mes documents comptables et listings de stock. Nous avons travaillé ensemble et nous allons continuer par courriel dans un premier temps. Je bois du petit lait, il est extraordinaire ! Tout cela, c'est grâce à vous Carole ; Merci ».